

СТАРТАП КАК ДИПЛОМ

Презентация к защите проекта
Электромонтажные ходули ТАРСУС

Участник образовательной программы Гребенюк П.И.
Бизнес-консультант Васильева С.В.

ТАРСУС. БИЗНЕС-ПЛАН

Оборудование для команд и специалистов, которым важно завершать задачи в кратчайшие сроки.



ТЕХНОЛОГИИ НА СЛУЖБЕ СПЕЦИАЛИСТОВ

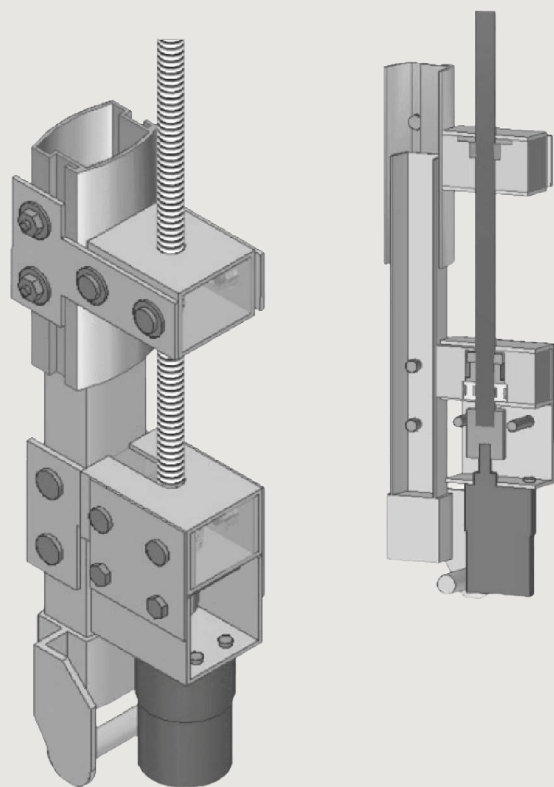
О ПРОДУКТЕ

Электроходули помогают увеличить мобильность специалистов монтажа.

ДИСТАНЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Увеличивает диапазон регулирования высоты подъёма и спуска.

ЭЛЕКТРОМЕХАНИКА



Система передачи позволяет комфортно подниматься и опускаться.

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА

Ускорение работ и улучшение условий труда работников помогает достигать большей прибыли.

ВИЗУАЛИЗАЦИЯ



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Исследование проводилось на территории Нижегородской области.

В его рамках было опрошено 118 человек.



СПЕЦИАЛИСТЫ ВЫСОКОГО КЛАССА

Их труд предполагает вложения в технологичные инструменты для достижения ещё более высокой прибыли и экономии времени при выполнении работ.

СРЕДНИЙ ВОЗРАСТ

Их примерный возраст колеблется от 35 до 45 лет. Преимущественно это мужчины.

РАБОТА БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

Такие специалисты готовы обеспечить себе и своим подчинённым комфортные условия труда.

ГИБКИЙ ПОДХОД

Подход легко адаптируется под команду, график и формат работы.

КОМАНДА

Инженер-конструктор

Разработка и доработка составных частей корпуса, передачи, подбор материалов, разработка КД.

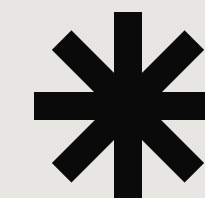
Инженер-электротехник

Разработка и доработка электрической схемы и цепи передачи, подбор материалов, разработка КД.

Менеджер проекта

Контроль сроков выполнения задач, ведение переговоров, составление отчётной документации.

ПРОЦЕСС разработки



Каждый из участников обладает как общими, так и специальными навыками и компетенциями.

ПРИМЕЧАНИЕ

Предполагается работа в проектном режиме или в режиме совмещения

АНАЛОГИ



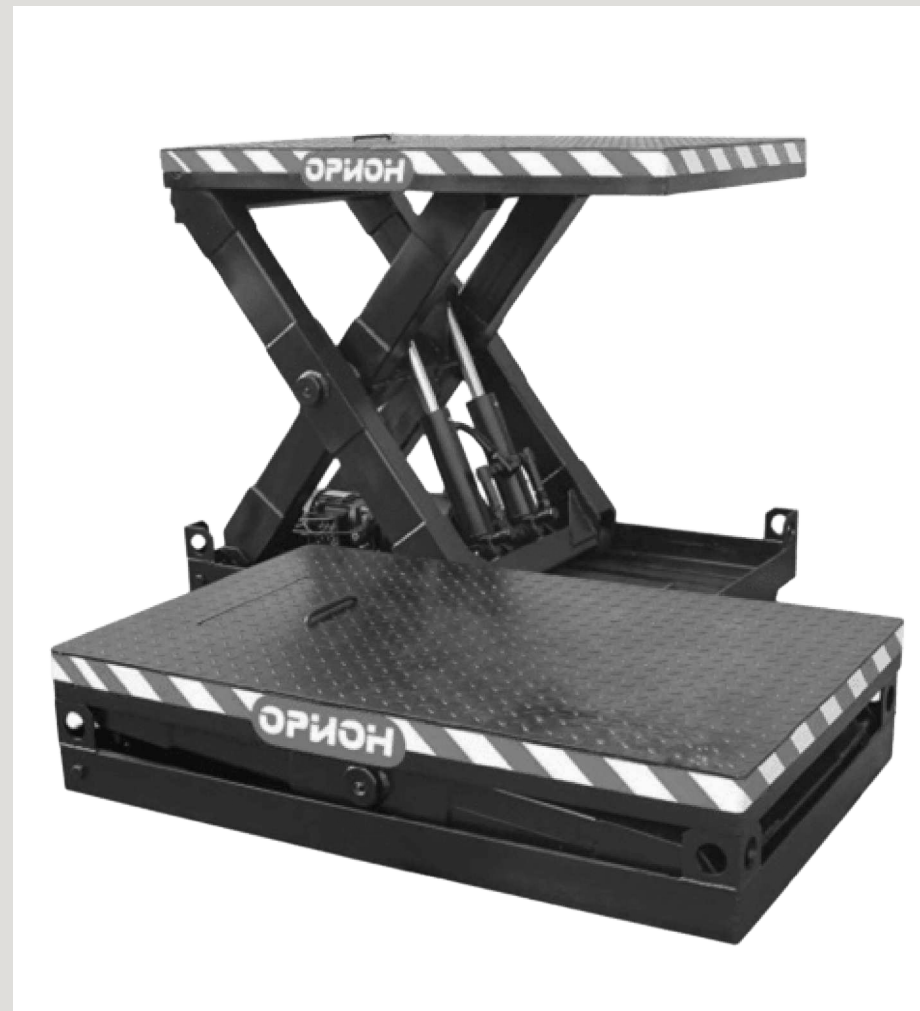
СТРОИТЕЛЬНЫЕ ХОДУЛИ



СТРЕМЯНКА



ЭКЗОСКЕЛЕТ



ГИДРАВЛИЧЕСКИЙ ПОДЪЁМНЫЙ СТОЛ



СТРОИТЕЛЬНЫЕ ПОДМОСТИ



ОЦЕНКА РЫНКА

Строительный сегмент

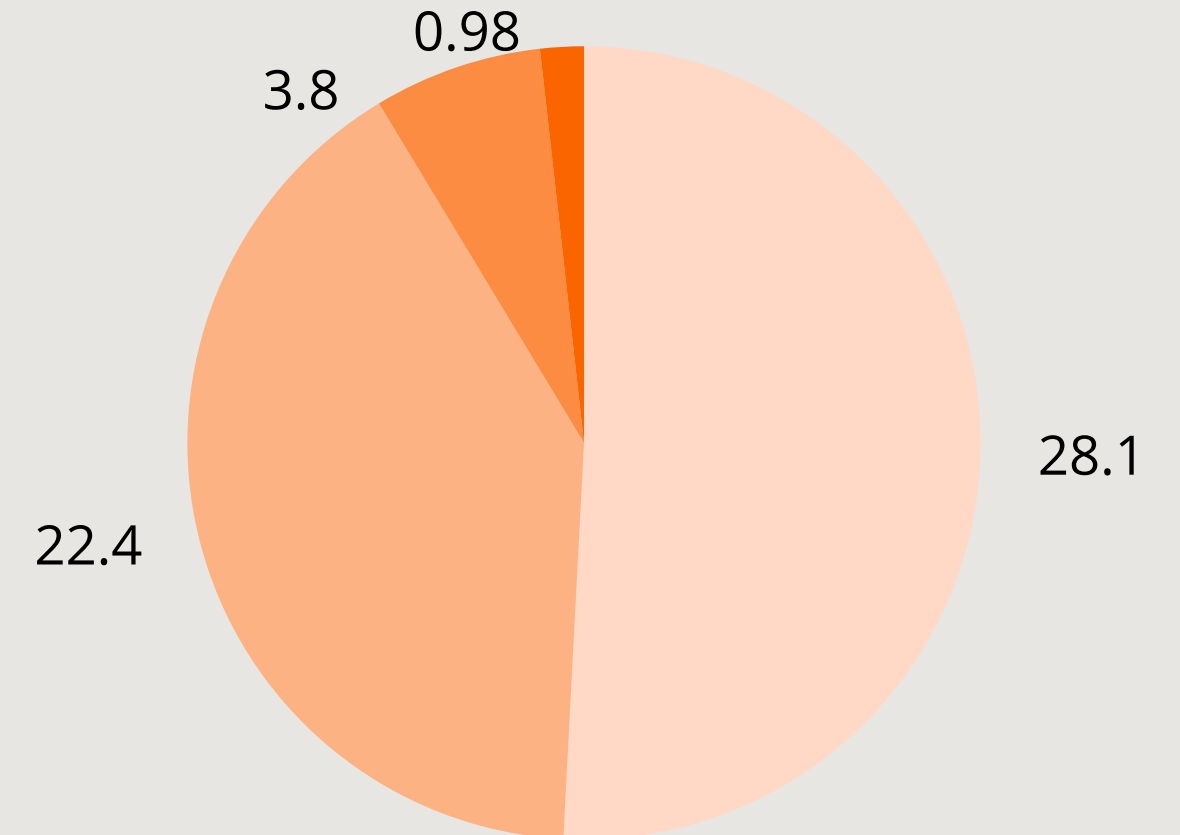
Монтажный сегмент

Сервисный сегмент

Общий объём рынка составляет 28,1 миллиарда рублей.

Создаваемый продукт, прежде всего, интересен для строительных компаний любого направления, энергетических и электромонтажных компаний, коммунальных организаций.

Устройство потенциально может быть использованы в агросекторе (сбор урожая),



SWOT-АНАЛИЗ

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- 1. Нет полных аналогов
- 2. Развитый рынок
- 3. Уникальный подход к задачам пользователя

ВОЗМОЖНОСТИ

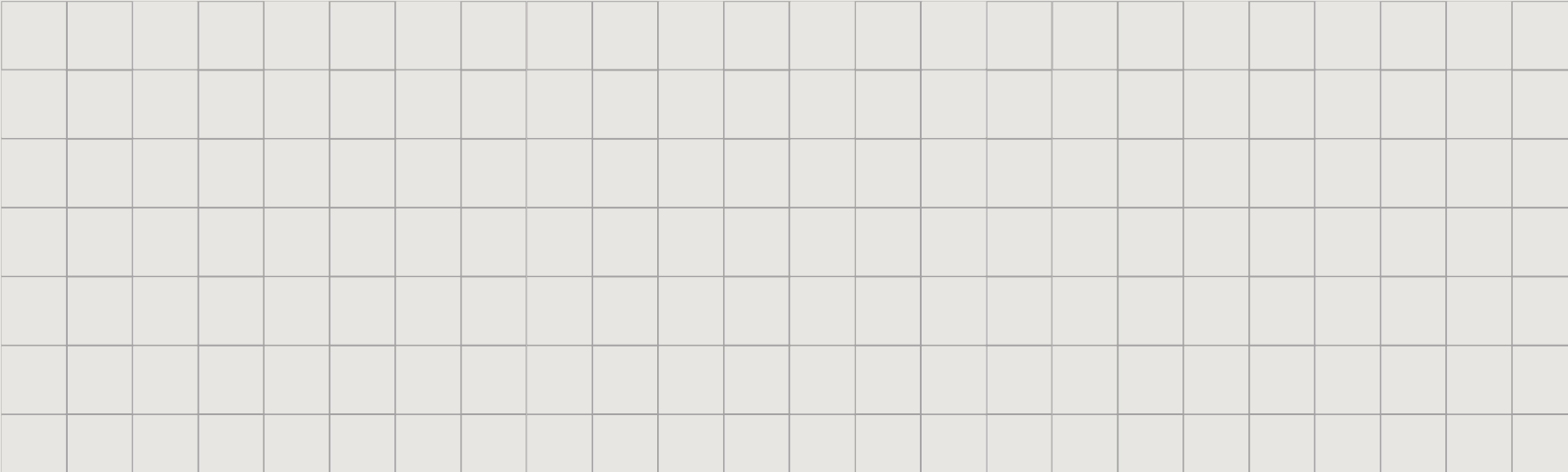
- 1. Создание службы поддержки
- 2. Развитие отечественной промышленности
- 3. Уход зарубежных конкурентов с рынка

СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

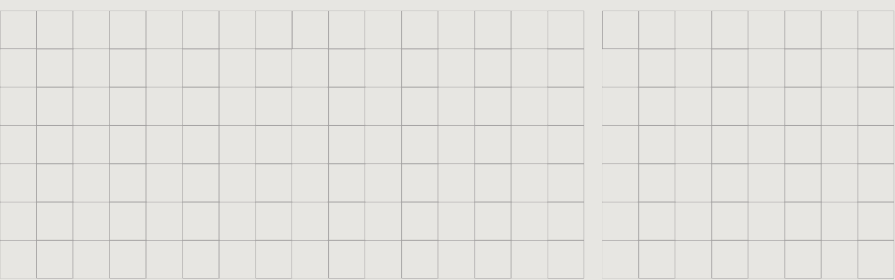
- 1. Отсутствует лояльная аудитория
- 2. Наличие более доступных аналогов
- 3. Относительно высокая стоимость продукта

УГРОЗЫ

- 1. Появление новых конкурентов
- 2. Отсутствие интереса рынка
- 3. Снижение покупательской способности



PESTLE-АНАЛИЗ



POLITICAL

ECONOMICS

SOCIAL

TECHNOLOGICAL

LEGAL

ENVIROMENTAL

вероятность 1	вероятность 2	итог
4	5	20
5	4	20
4	4	16
3	5	15
3	5	15
4	2	8

ДЕЙСТВИЯ

- 1.Поиск поставщиков за границей
- 2.Создание своей сети снабжения
- 3.Партнёрские программы с предприятиями
- 4. Свой логистический отдел
- 5.Контакты и альянсы с конкурентами
- 6. Патенты
- 7.Оперативная техническая поддержка
- 8. Доработки конструкции
- 9. Прохождение экспертиз



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Окупаемость данного проекта, согласно прогнозу, начинается с 9 месяца.

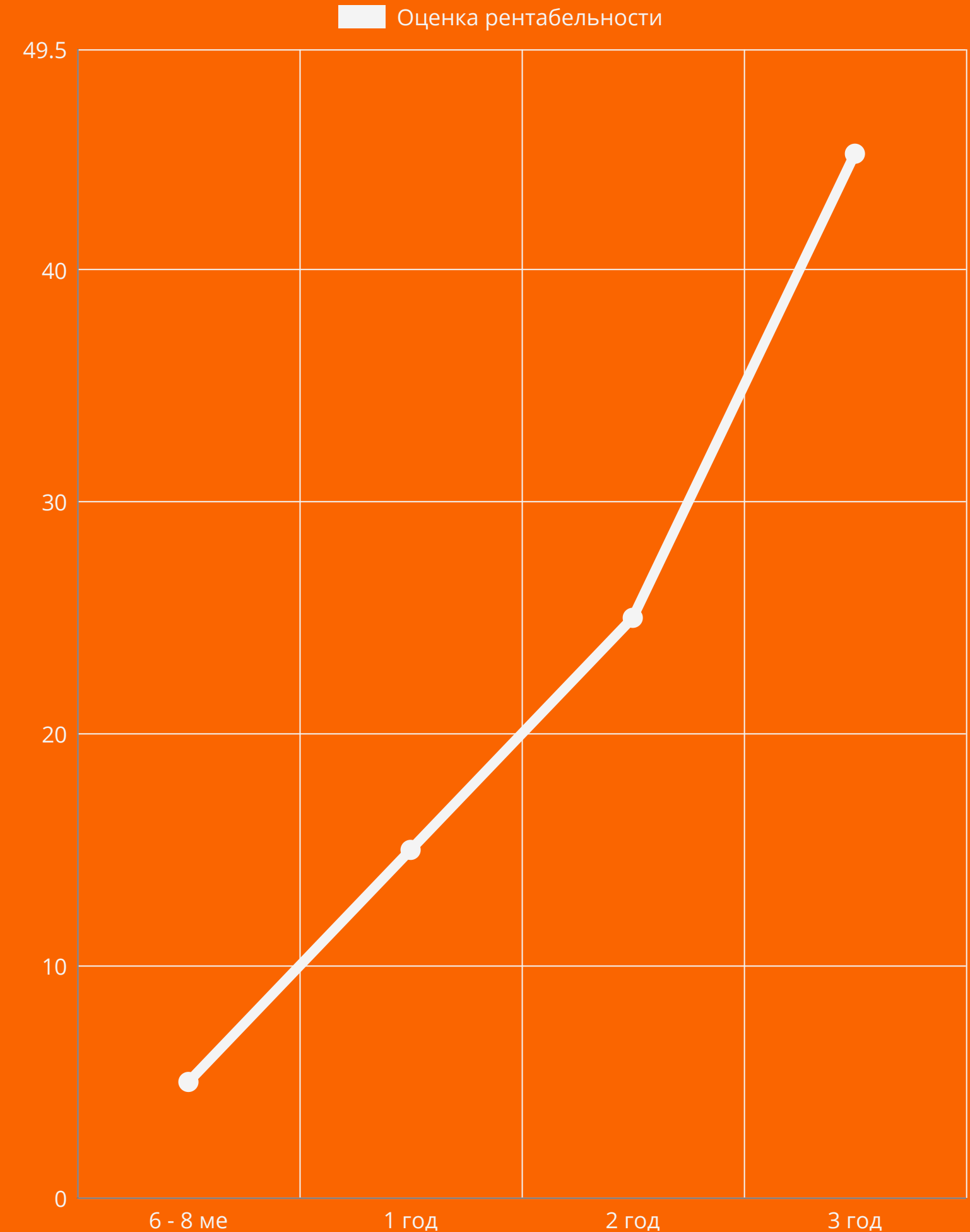
ФАКТОРЫ ОКУПАЕМОСТИ

Технологическая сложность разработки

Отсутствие аналогов на рынке на 2026 год

Необходимость изготовления прототипов с дальнейшим тестированием

Высокая цена продукта



СТАТУС: MVP



ПАРАМЕТР	ЗНАЧЕНИЕ
Время полного подъёма (с)	187
Масса (кг)	7
Максимальная высота подъёма (мм)	1050
Высота в сложенном положении (мм)	700
Длина кабеля управления (м)	5

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ



КОНТАКТЫ

POLGREBENYUCK@YANDEX.RU